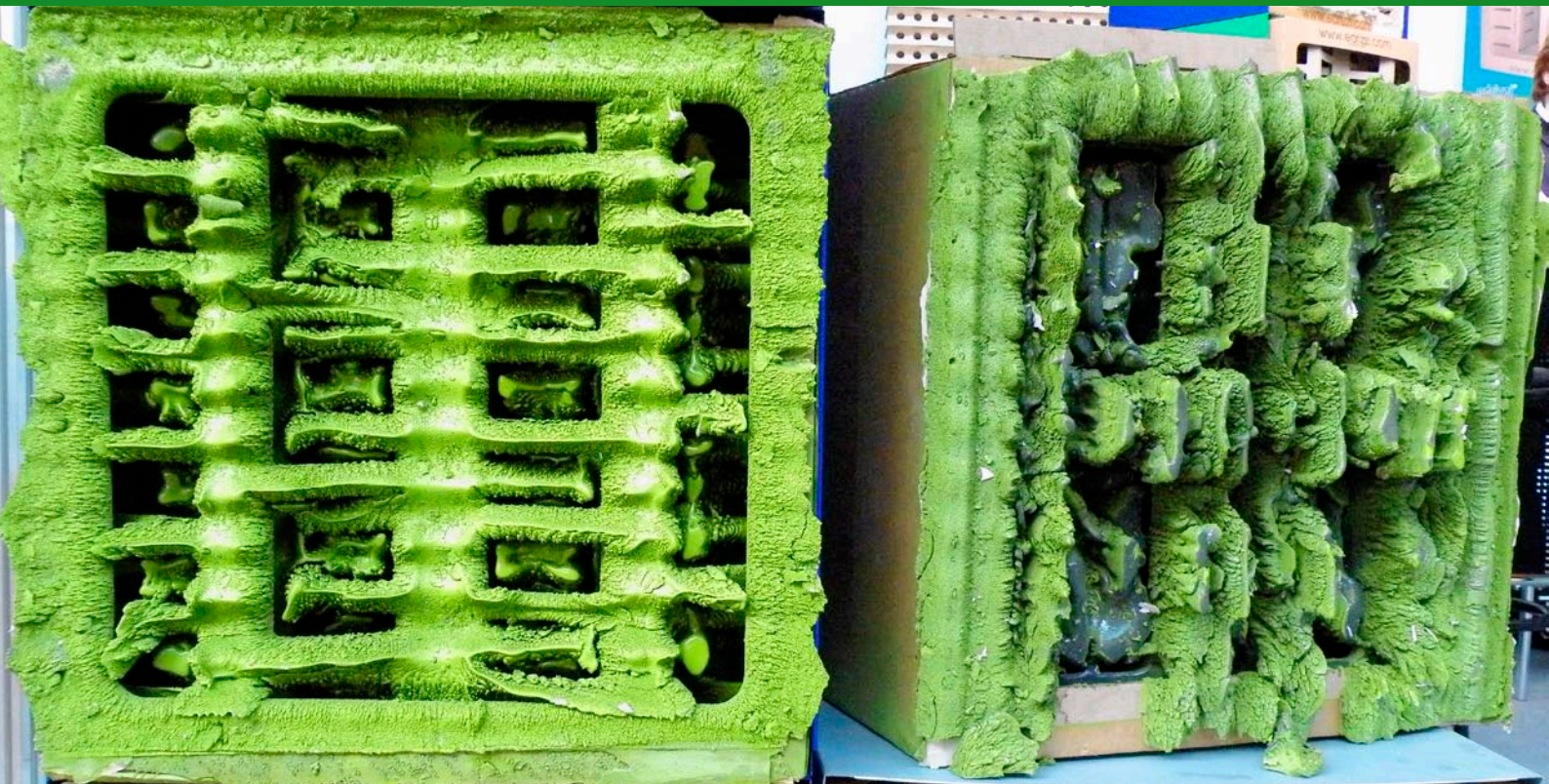


succesvol systeem geperfectioneerd



job van der mark

De basis van het Edrizzi-filtersysteem is een kartonnen box van 50 x 50 cm. (Foto's: Edrizzi Benelux)

verbeteringen bij edrizzi benelux

Edrizzi Benelux introduceerde twee jaar geleden een revolutie op het gebied van verfnevelafschieding. Met een filtersysteem waarmee boxen modulair kunnen worden gewisseld, zette het bedrijf een nieuwe standaard. Na 2008 heeft Edrizzi Benelux het product geoptimaliseerd.

De basis van het Edrizzi-filtersysteem is en blijft een kartonnen box van 50 x 50 cm. De kracht van het systeem zit in een gecompliceerd labyrint in de box, waar de verfdeeltjes doorheen worden gezogen. Deze boxen worden in een raamwerk voor een afzuigsysteem geplaatst. Het systeem kwam in 2008 met veel succes op de markt, omdat de opnamecapaciteit zeer groot is. Tijdens Hout 2010 presenteert Edrizzi Benelux vernieuwde boxen die onder meer steviger zijn en daardoor nog langer meegaan. Kostenbesparing is het beoogde gevolg hiervan. De nieuwe boxen zijn niet alleen steviger van structuur, maar ook gebruiksvriendelijker. De oude boxen moesten worden opgezet met een stuk opzetgereedschap en dat is nu verleden tijd. "Het opzetten



Een nieuwe opstelling is onlangs geplaatst bij Drijfhout's Timmerfabriek in Joure.

van de oude boxen kost de klant onnodig tijd en moeite. Met de nieuwe boxen is daar geen sprake meer van”, vertelt Frans van Kooten, samen met zoon Jasper de drijvende kracht achter Edrizzi Benelux. “Het binnenwerk is compleet veranderd. Deze is steviger gemaakt, en in veel gevallen blijkt de opnamecapaciteit te zijn toegenomen. De boxen hoeven hierdoor nog minder snel te worden vervangen. Interessant voor iedere timmerfabrikant natuurlijk.”

voornaamste afzetgroep

Met name voor horizontale gebruik in vloerafzuiging zijn de vernieuwde boxen van Edrizzi een grote verbetering, omdat bij deze vorm van gebruik de grootste kans is op inzakking. In timmerfabrieken wordt verfnevel meestal verticaal afgezuigd, maar in de autoindustrie bijvoorbeeld wordt deze techniek wel veel toegepast. De timmer- en houtindustrie blijft de voornaamste afzetgroep van Edrizzi Benelux, maar recentelijk zijn grote bedrijven uit de autoindustrie ook de boxen van Edrizzi gaan gebruiken. Dit heeft overigens niet tot gevolg dat de nieuwe boxen minder geschikt zijn voor gebruik in een timmerfabriek. Jasper: “We kunnen garanderen dat de nieuwe boxen minstens zo goed functioneren als de oude boxen, er zijn alleen maar voordelen. Want vanaf nu zijn de oude boxen niet meer te krijgen.”

Frans en Jasper hebben de afgelopen twee jaren goed benut door vooral naar hun klanten te luisteren. “Door de ervaringen van de afgelopen jaren zijn we nog meer oplossingsgericht gaan werken”, aldus Frans. “We hebben geleerd om de standaard concepten en oplossingen opnieuw te bekijken. Vaak blijkt de simpelste oplossing ook de beste te zijn en daar kan de klant weer zijn voordeel mee doen. Veel

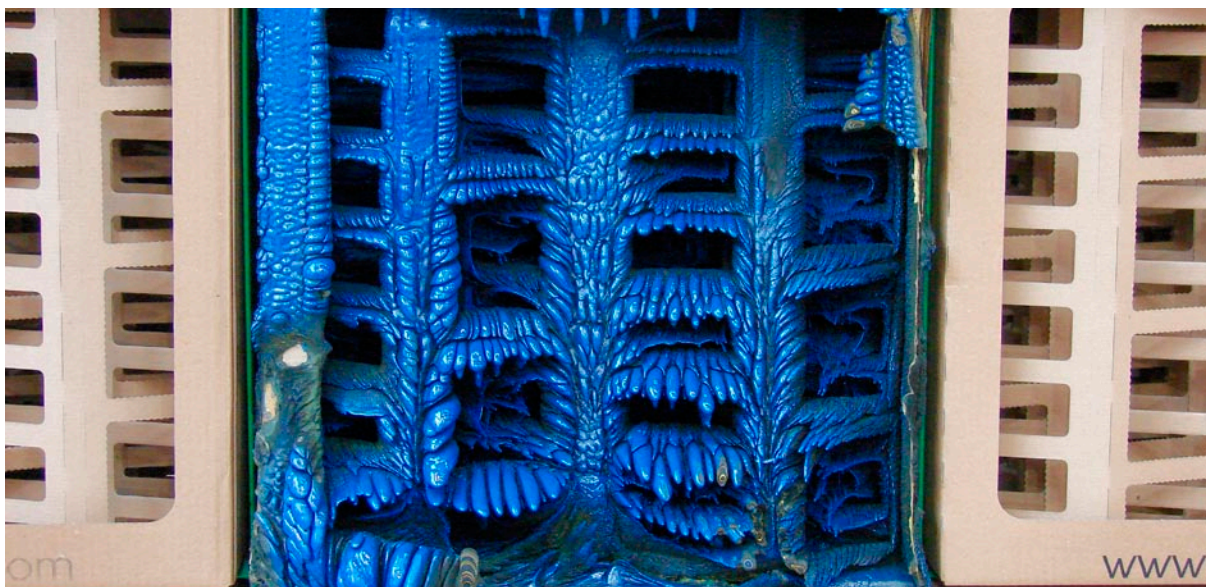
collega's werken al tientallen jaren op dezelfde manier en kunnen en willen dit ook niet veranderen. Wij hebben geen standaard manier van werken. Als we bij een klant een spuitwand ombouwen, doen we dat altijd in volledig overleg.”

geen concurrenten

Ondanks de klantgerichte manier van werken van Edrizzi Benelux, zien vader en zoon Van Kooten zichzelf niet als concurrenten van installatiebouwers. “Integendeel zelfs, we werken in veel gevallen samen met installatiebouwers”, zegt Jasper. “We hebben zelf wel wanden gebouwd om ervaring op te doen, maar de installatie zelf is niet onze prioriteit of ambitie. We werken nu al samen met een aantal installatiebouwers die onderhand vertrouwd zijn met ons systeem en dat bevalt goed. Op die manier maken



Een gedetailleerd beeld van een nieuwe, gebruikte box. Met name de stevigheid is verbeterd.



Frans en Jasper van Kooten blijven niet stilstaan bij een succesvol product. "Het kan altijd beter."

we graag gebruik van het netwerk en de kennis van installatiebouwers. De enige voorwaarde die wij stellen, is dat we geïnteresseerde partijen eerst goed voorlichten over onze producten."

Als Frans en Jasper goed naar klanten hebben geluisterd, dan moeten zij naar alle waarschijnlijkheid de wens hebben gehoord om vooral de kosten zo

laag mogelijk te houden. "Dat gegeven is altijd al een grote factor, maar de laatste tijd is dit absolute noodzaak", zegt Frans. "Ook wij voelen de gevolgen van de crisis en dit dwingt ons om na te denken over kostenbesparende innovaties."

inventief raamwerk

Mede door de crisis zijn de Van Kootens nu gaan denken over hoe het inbouwsysteem van de Edrizzi-boxen goedkoper kan worden geproduceerd. Oorspronkelijk worden de boxen ieder in een afzonderlijk, metalen raamwerk geschoven. Elke box had hiermee zijn eigen kast. Frans en Jasper hebben nu zelf een raamwerk ontwikkeld, waarbij veel minder materiaal hoeft te worden gebruikt. "De door ons ontwikkelde wand kun je misschien nog het beste vergelijken met een soort wandreksysteem. Dit nieuwe systeem heeft twee grote voordelen tot gevolg: er hoeft minder materiaal te worden gebruikt en het is minder arbeidsintensief om te maken. Deze voordelen kunnen we direct naar de klant toe vertalen door flink op de ombouwkosten te besparen."

Ondanks de crisis heeft Edrizzi Benelux in de afgelopen twee jaren enkele tientallen klanten bediend. Het product dat het bedrijf aan de man brengt, heeft zijn succes al bewezen, maar toch benadrukken Frans en Jasper dat zij altijd door blijven gaan met de optimalisatie van hun producten. "We willen niet blijven stilstaan bij een succesvol product, want het kan altijd beter", zegt Frans. "Het blijft voor ons prioriteit om vooruit te denken. Met alle informatie die wij uit de praktijk opdoen, hebben we genoeg ideeën om op door te gaan."

Edrizzi Benelux is op Hout 2010 te vinden in hal 3, stand C.010.



De ombouwwand met boxen is ook leverbaar met een nafiltsysteem.